

+ WE INVEST IN YOU



NSK ist ein global operierendes, japanisches Unternehmen, das zu den weltweit führenden Zulieferern von Wälzlagern, Lineartechnik und Automobil-Komponenten zählt. Die NSK Gruppe erzielt einen Gesamtumsatz von 975 Mrd. Yen und beschäftigt mehr als 31.000 Mitarbeiter.

Zur Verstärkung unseres technischen Projektteams innerhalb der „European Automotive Business Unit“ in Stuttgart (Leinfelden-Echterdingen) suchen wir eine/en

Ingenieur als Account Manager (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- › Kommerzielle Kundenberatung rund um Lageranwendungen im Bereich Fahrwerk
- › Koordination und Steuerung von internen Optimierungs-Projekten
- › Unterstützung des Projektmanagers bei der technischen und terminlichen Zielerreichung der Kundenprojekte
- › Bearbeiten von Kundenanfragen und Erstellung von Angeboten
- › Mitwirkung bei der Erstellung der jährlichen Absatzplanung
- › Aufbau, Ausbau und Pflege von bestehenden sowie neuen Kundenbeziehungen

Ihr Profil:

- › Abgeschlossenes technisches Studium im Bereich Fahrzeugtechnik, Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurwesen oder vergleichbare Ausbildung
- › Erfahrung in der Automobilindustrie, bevorzugt im technischen Vertrieb.
- › Fundierte Erfahrung im Kundenkontakt in der Automobilindustrie
- › Souveränes und kompetentes Auftreten mit sehr guten Kommunikationsfähigkeiten und Fingerspitzengefühl
- › Gute Deutsch und Englischkenntnisse
- › Reisebereitschaft
- › Technisches Verständnis im Bereich Lageranwendungen im automotiven Umfeld wünschenswert

Wir bieten:

- › Angenehme und interkulturelle Arbeitsatmosphäre
- › Grundlegende Einarbeitung
- › Gezielte Weiterbildung
- › Benefits wie z.B. Altersversorgung, Fahrgeld
- › Gesundheitsvorsorge

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (bevorzugt elektronisch) mit Gehaltsvorstellung und Kündigungsfrist unter Angabe der **Kennziffer BC5KKL** an unsere Personalabteilung.